

LICENCE GÉNÉRALE

COMMERCE VENTE MARKETING

CONTRAT D'APPRENTISSAGE



COMPÉTENCES VISÉES

Mettre en œuvre les éléments de **stratégie marketing, commerciale** et de distribution définis par l'entreprise / Commercialiser l'**offre de produits et de services de l'entreprise** / Assurer des fonctions de **reporting commercial**, de **pilotage de dispositif commercial** / Utiliser les principaux outils contractuels applicables à **la vente** et à **la distribution** / Participer à la mise en œuvre d'un **plan marketing** ou de communication...



ADMISSION

BAC BAC+1 **BAC+2** BAC+3 BAC+4

BTS, DUT, BUT deuxième année ou titre **RNCP 5** dans le domaine du tertiaire

- Sélection sur dossier et entretien
- Inscription définitive à compter de la signature du contrat d'apprentissage



RYTHME D'ALTERNANCE

2 jours formation
3 jours entreprises

ou

3 jours formation
2 jours entreprises

selon planning

De septembre à juin puis temps plein en entreprise



MÉTIERS

- Chargé(e) de clientèle
- Attaché(e) commercial
- Chargé(e) d'affaires
- Chef(fe) de produit
- Assistant(e) marketing



POURSUITE D'ÉTUDES

- ▶ Masters Marketing, Achats, Commerce international, Logistique
- ▶ Ecoles de commerce



PROGRAMME

🕒 525h de formation, contrat d'apprentissage d'1 an

Veille stratégique et concurrentielle

🕒 45.5h

Négociation et management des forces de vente

🕒 45.5h

Règles générales du droit des contrats

🕒 45.5h

Management et organisation de l'entreprise

🕒 59.5h

Marketing électronique Marketing digital

🕒 59.5h

Comptabilité et contrôle de gestion

🕒 45.5h

Gestion de la relation client (CRM)

🕒 59.5h

Marketing B to B

🕒 59.5h

Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle

🕒 45.5h

Anglais professionnel

🕒 59.5h

Rapport d'expérience professionnelle

Les **+** **sup'sc**

Espaces privilégiés

Accès WIFI, ENI, Amphi, ...

Agence-Ecole et son module "Call Center"

Accompagnement personnalisé

Accompagnement à la recherche d'entreprises jusqu'à la signature du contrat, présentation aux partenaires

Diplôme universitaire de Niveau 6
équivalent 180 ECTS

www.scharles.net



SUP' ENSEIGNEMENT SUPÉRIEUR SAINT-CHARLES



le **cnam**
Ile-de-France

La vie à **SUP' SC**

Le campus d'enseignement supérieur de Saint-Charles est situé sur un espace entièrement dédié, intégralement rénové. Amphithéâtre, écrans numériques interactifs, agence école... en font un environnement de travail propice et professionnel.



SUIVI PERSONNALISÉ

Accompagnement à la recherche d'entreprise jusqu'à la signature d'un contrat (ateliers CV, LM, techniques de recherche d'emploi, simulations d'entretien de recrutement, ...), présentation aux partenaires, ...



WIFI EN ACCÈS LIBRE



ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES

Séminaire de révision, sorties culturelles, speed-meetings, ateliers, certification TOEIC, préparation aux concours, agence école, ...



ACCÈS AUX PERSONNES HANDICAPÉES

Sous réserve que la situation de santé de la personne soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2015)



Accueil possible en INTERNAT



Accès à la restauration de l'établissement

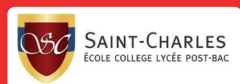


Activité pastorale sur la base du volontariat

De nombreux partenaires entreprise :

GRUPE FONCIER DE FRANCE, ENTREPRENDRE 91, TOUPRET, OVELO, GOBUSE, INTERMARCHÉ, GÉMO, ON AIR ...

Partenaires institutionnels :



SUP'

ENSEIGNEMENT
SUPÉRIEUR
SAINT-CHARLES



SUP' SAINT-CHARLES - 2 rue G. Anthonioz de Gaulle - 91200 ATHIS-MONS

Direction

Alexandra LAVERRE-PRIET

Relations entreprises

Aline SEPULVEDA

01 72 49 00 24

Administration

Emilie SCHWAGER

01 60 48 71 10

superieur@scharles.net

Accès   



Arrêt Athis-Mons



Arrêt Juvisy



N7



+ d'infos sur :

www.scharles.net

 [sup_stcharles](https://www.instagram.com/sup_stcharles)