



## COMPÉTENCES VISÉES

Le ou la titulaire de ce diplôme est capable de :

**Développer la relation client** et la vente conseil / **Animer et dynamiser l'offre commerciale** : agencement de l'espace commercial, mise en valeur de l'offre de produits et de services, organisation de promotions et d'animations commerciales / **Assurer la gestion opérationnelle** : fixation des objectifs commerciaux, gestion des approvisionnements, des stocks et suivi des achats, analyse des performances... / **Manager l'équipe commerciale** : évaluation des besoins en personnel, répartition des tâches, réalisation de plannings, organisation du travail...



## ADMISSION



**BAC PROFESSIONNEL COMMERCE, VENTE**  
**BAC TECHNO STMG**  
**BAC GÉNÉRAL**

- Sélection sur dossier et Parcoursup
- Inscription définitive à l'obtention du baccalauréat



## MODALITÉS (formation sur 2 ans)

Cours hebdomadaires par année de formation

Septembre → Début Juillet

16 à 17 semaines de stage conventionné sur 2 ans



## MÉTIERS

- ♥ Vendeur(se) conseil
- ♥ Conseiller(e) vente e-commerce
- ♥ Chargé(e) de clientèle ou du service client
- ♥ Marchandiser
- ♥ Manager adjoint(e)
- ♥ Second(e) de rayon
- ♥ Manager d'une unité commerciale de proximité



## POURSUITE D'ÉTUDES

- ▶ Licence 3 Commerce Vente Marketing
- ▶ Licence Professionnelle Assurance Banque Finance
- ▶ Autres Licences puis Masters ou titres RNCP de niveaux 6 et 7
- ▶ Ecoles de commerce (dont concours Passerelle 1 ou Tremplin 1)

Gratuité de la formation + contrat rémunéré selon législation en vigueur

**Label "BTS contrôlé par l'Etat" Brevet Technicien Supérieur de niveau 5 équivalent 120 ECTS**



## PROGRAMME (hebdomadaire)

Culture Générale et Expression

⌚ 3h

Langue Vivante Etrangère Anglais

⌚ 3h

Possibilité d'une option Espagnol

Culture économique, juridique et managériale

⌚ 4h

Développement de la relation client et vente conseil

⌚ 6h en 1ère année ⌚ 5h en 2ème année

Animation et dynamisation de l'offre commerciale

⌚ 6h

Gestion opérationnelle

⌚ 4h

Management de l'équipe commerciale en CCF

⌚ 4h

Entrepreneuriat

⌚ 2h

Le **+** sup'sc

Espaces privilégiés

Salles informatiques, TNI, Amphi, ...

Agence-Ecole et son module "Call Center"

Bilans d'étape,  
accompagnement personnalisé

Devoirs sur table, BTS blancs

Accompagnement à la recherche  
d'entreprises jusqu'à la signature du contrat,  
présentation aux partenaires

Accompagnement à  
la poursuite d'études

# La vie à SUP' SC

Le campus d'enseignement supérieur de Saint-Charles est situé sur un espace entièrement dédié, intégralement rénové. Amphithéâtre, salles informatiques, tableaux numériques interactifs, agence école... en font un environnement de travail propice et professionnel.



Accès aux ÉTUDIANTS BOURSIERS



SUIVI PERSONNALISÉ

préparation du post BTS, accompagnement à la recherche d'entreprise jusqu'à la signature d'un contrat (ateliers CV, LM, techniques de recherche d'emploi, simulations d'entretien de recrutement, ...), présentation aux partenaires, ...



WIFI EN ACCÈS LIBRE



ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES

séminaire de révision, sorties culturelles, speedmeeting, ateliers, certifications (AMF...), préparation aux concours, agence école, ...



ACCÈS AUX PERSONNES HANDICAPÉES

Sous réserve que la situation de santé de la personne soit stabilisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2015)



Accueil possible en INTERNAT  
(référence site internet coût en vigueur)



Accès à la restauration de l'établissement selon coût en vigueur (référence site internet coût en vigueur)



Activité pastorale sur la base du volontariat

De nombreux partenaires entreprise : ALLIANZ, AXA, SMA, BNPPARIBAS, CIC, CREDIT MUTUEL, LCL, ETAM, CELIO, DARTY, ...

Partenaires institutionnels



SUP'

ENSEIGNEMENT  
SUPÉRIEUR  
SAINT-CHARLES



SUP' SAINT-CHARLES - 2 rue G. Anthoinz de Gaulle - 91200 ATHIS-MONS

## Accueil

01.60.48.71.17  
superieur@scharles.net

## Direction

Alexandra LAVERRE-PRIET

## Administration

Émilie SCHWAGER

## Relations entreprises

Anne COULON



+ d'infos sur :

[www.scharles.net](http://www.scharles.net)

Accès   

  
Arrêt Athis-Mons

  
Arrêt Juvisy



N7

 Orly Paris