# LICENCE GÉNÉRALE COMMERCE VENTE MARKETING

CONTRAT D'APPRENTISSAGE





#### **COMPÉTENCES VISÉES**

Mettre en oeuvre les éléments de stratégie marketing, commerciale et de distribution définis par l'entreprise / Commercialiser l'offre de produits et de service de l'entreprise / Assurer des fonctions de reporting commercial, de pilotage de dispositif commercial. Utiliser les principaux outils contractuels applicables à la vente et à la distribution / Participer à la mise en oeuvre d'un plan marketing ou de communication...



#### **ADMISSION**

BAC BAC+1



BAC+3 BAC+4

BTS. DUT ou titre RNCP 5 dans le domaine du tertiaire

- Sélection sur dossier et entretien
- Inscription définitive à compter de la signature du contrat d'apprentissage



#### RYTHME D'ALTERNANCE

2 jours formation 3 jours entreprise ou 3 jours formation 2 jours entreprise



#### **MÉTIERS**

- Chargé(e) de clientèle
- Attaché(e) commercial(e)
- ▼ Chargé(e) d'affaires
- Chef(fe) de produit
- Assistant(e) marketing



## **POURSUITE D'ÉTUDES**

- Masters Marketing digital, Achats, Commerce international, Logistique
- Ecoles de commerce



#### **PROGRAMME**

🕒 525h de formation, contrat d'apprentissage d'1 an 🗋

Veille stratégique et concurrentielle

Stratégie de communication multicanal

Marketing digital et plan d'acquisition on-line

Anglais professionnel

Datascience au service de la gestion de la relation client

Mercatique I : Les études de marché et les nouveaux enjeux de la Data

Comptabilité et contrôle de gestion : découverte

Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle

Principaux contrats de l'entreprise

Négociation et Management des forces de vente

Expérience professionnelle (rapport et soutenance)



Espaces privilégiés

Masterclass Entrepreneuriat

**Certification TOEIC** 

Accompagnement à la recherche d'entreprises juqu'à la signature du contrat, présentation aux partenaires, bilans d'étape...

Prise en charge du coût de la formation par l'employeur + contrat rémunéré selon la législation en vigueur

Diplôme universitaire de Niveau 6 équivalent 180 ECTS







# La vie à SUP'SC

Le campus d'enseignement supérieur de Saint-Charles est situé sur un espace entièrement dédié, intégralement rénové. Amphithéâtre, écrans numériques intéractifs, foyer... en font un environnement de travail propice et professionnel.



Accès aux étudiants boursiers, ARA pour les apprentis



#### **SUIVI PERSONNALISÉ**

Préparation du post BTS, accompagnement à la recherche d'entreprise jusqu'à la signature d'un contrat (ateliers CV, LM, techniques de recherche d'emploi, simulations d'entretien de recrutement, ...), présentation aux partenaires, ...



WIFI, Pack Office 360 fourni, accès aux copieurs



#### **ACTIVITÉS COMPLÉMENTAIRES**

Séminaire de révision, sorties culturelles, speedmeeting, ateliers, certifications (AMF, PIX, Voltaire, TOEIC...), préparation aux concours, journée d'intégration, masterclass



#### **ACCÈS AUX PERSONNES HANDICAPÉES**

Sous réserve que la situation de santé de la personne soit stablisée, de l'absence de contre-indications à l'exercice de la profession et dans la limite d'aménagements raisonnables (loi du 11 février 2015)



#### **ACCUEIL POSSIBLE EN INTERNAT**

(référence site internet coût en vigueur)



Accès à la restauration de l'établissement (référence site internet coût en vigueur)



Proposition d'activités pastorales

#### ILS NOUS FONT CONFIANCE

AXA, SMA, BNPPARIBAS, CIC, CREDIT MUTUEL, LCL, FNAC, CARREFOUR, DARTY, LEROY-MERLIN, INTERSPORT...

Partenaires institutionnels















SUP' SAINT-CHARLES 2 rue G. Anthonioz de Gaulle 91200 ATHIS-MONS











Arrêt Athis-Mons



Arrêt Juvisy







Alexandra LAVERRE 01 60 48 71 17 superieur@scharles.net

#### Administration

Emilie STAUDT 01 60 48 71 10

# Relations entreprises

Aline SEPULVEDA 01 72 49 00 24

### Coordinatrice pédagogique

Maud AMOUROUX 01 72 49 00 23

+ d'infos sur : www.scharles.org



