



FICHE DE MISSIONS – BTS NDRC



ALTERNANT : Nom et prénom

ENTREPRISE : Raison sociale

Adresse

Code postal

Ville

LE MAÎTRE D'APPRENTISSAGE

NOM :

Prénom :

Poste occupé :

Adresse mail :

Téléphone :

COMPÉTENCES VISÉES PAR LE DIPLÔME

- Gestion, fidélisation et développement du portefeuille clients
- Prospection multicanale (téléphone, mail, réseaux, terrain)
- Suivi des ventes et reporting commercial
- Conception de contenus commerciaux (supports, messages, offres)
- Analyse des données clients et segmentation
- Organisation d'actions promotionnelles et événements commerciaux
- Animation des réseaux (sociaux, e-réputation, communauté)

MISSIONS CONFIÉES À L'APPRENTI

-
-
-
-
-

SIGNATURES

ENTREPRISE

Nom et prénom :

Date :

Signature et cachet de l'entreprise :

APPRENTI

Date :

RESPONSABLE PÉDAGOGIQUE

Date :